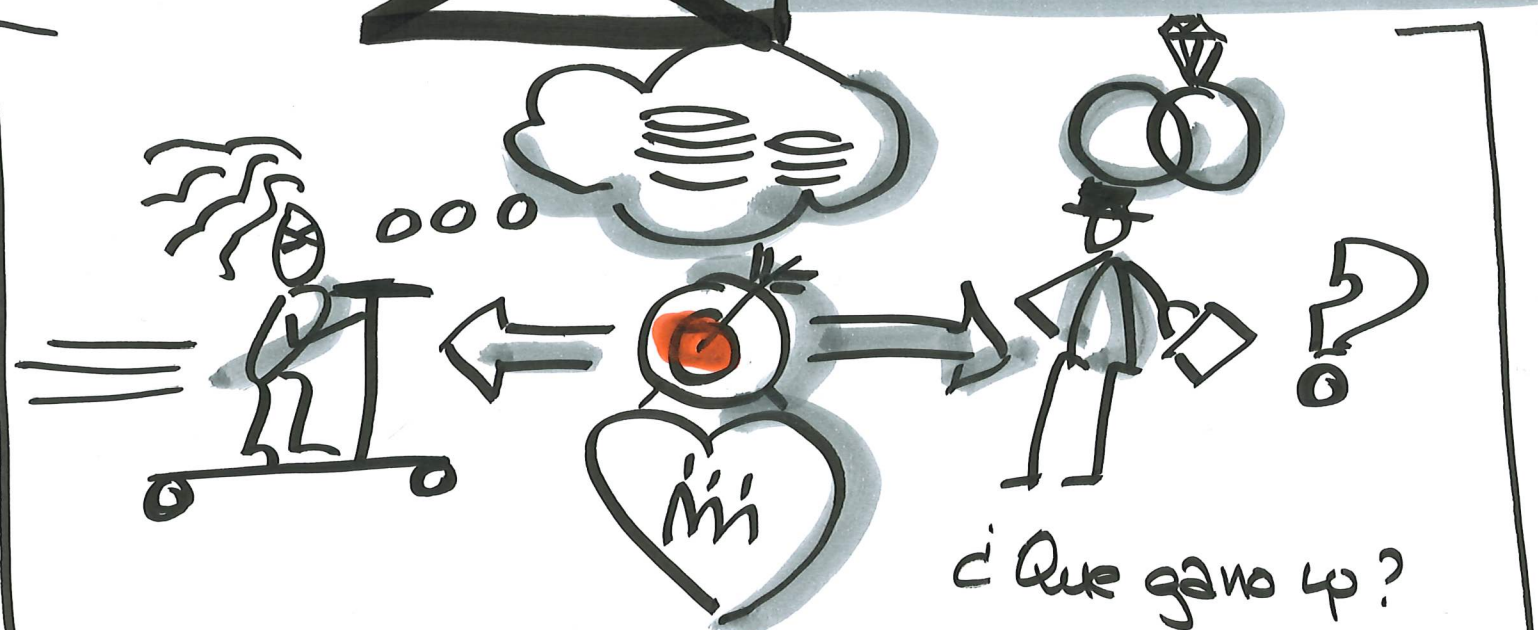


ALIANZAS

INVESTIGO



- que hace rsc
- proposito empresarial
- valores
- como lo hace
- Personal
- montos = cuanto dan
- quien recibe su apoyo
- canal - Fundación



quien DA ALGO

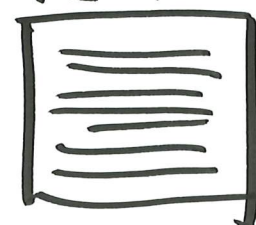
↳ le interesa ♥
↳ link personal

CONFIANZA

- Transparencia
- Reputación
- Impacto

VALOR

PROYECTO M: VALOR



PITCH

QUE VALOR APORTA A LA EMPRESA



foto
descripcion
grupos interes

mi perfil
mi web

+ Perfil "Grupos" entidades

FEP

PITCH

DATO
IMPACTANTE

llame atención
de DONANTE !!!



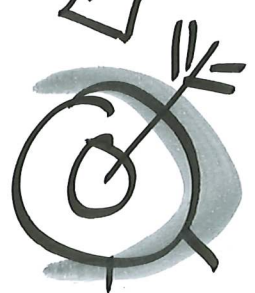
PROBLEMA

ooo
m

Destinatarios
cuantos
rasgos



SOLUCIÓN



objetivo
u u u

ACCIONES

Que
necesito

cita

opinión



algo que
re se
que dono participación

firma

donante

Asoc



TRUCO

VALOR

lo que me hace único

FEP

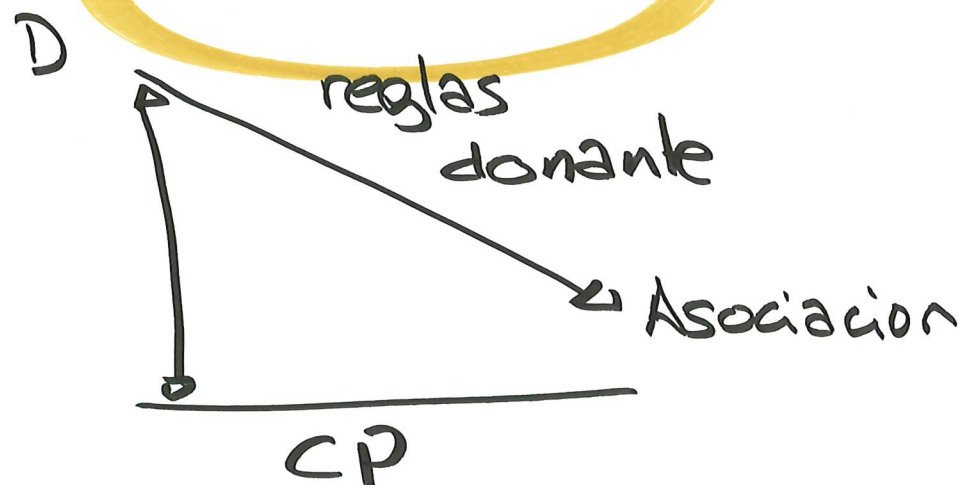
TIPOS DE ALIANZA

filantrópicas

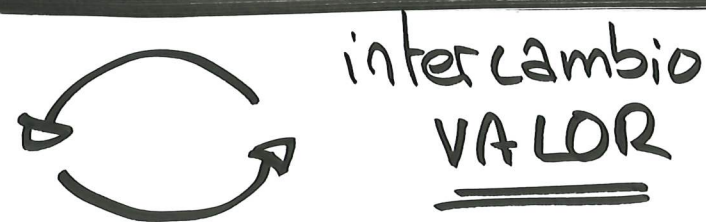


↓↓ fácil gestión

CONFIANZA

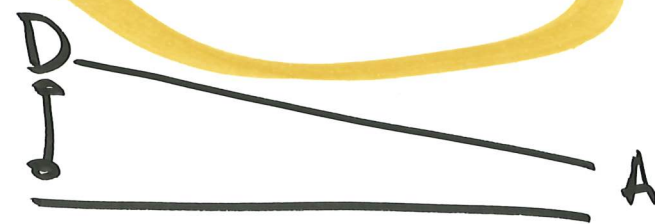


Transaccional



¿Que necesitas de mí?

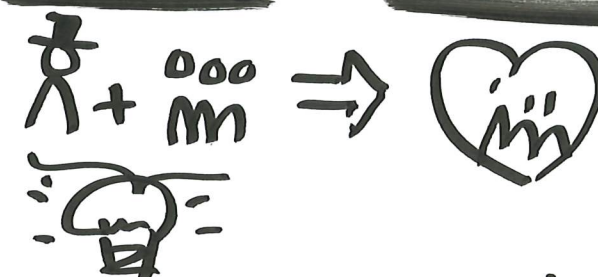
REPUTACIÓN



gestión + complejo

⇒ yo tengo que entregar  + 

Integrativa

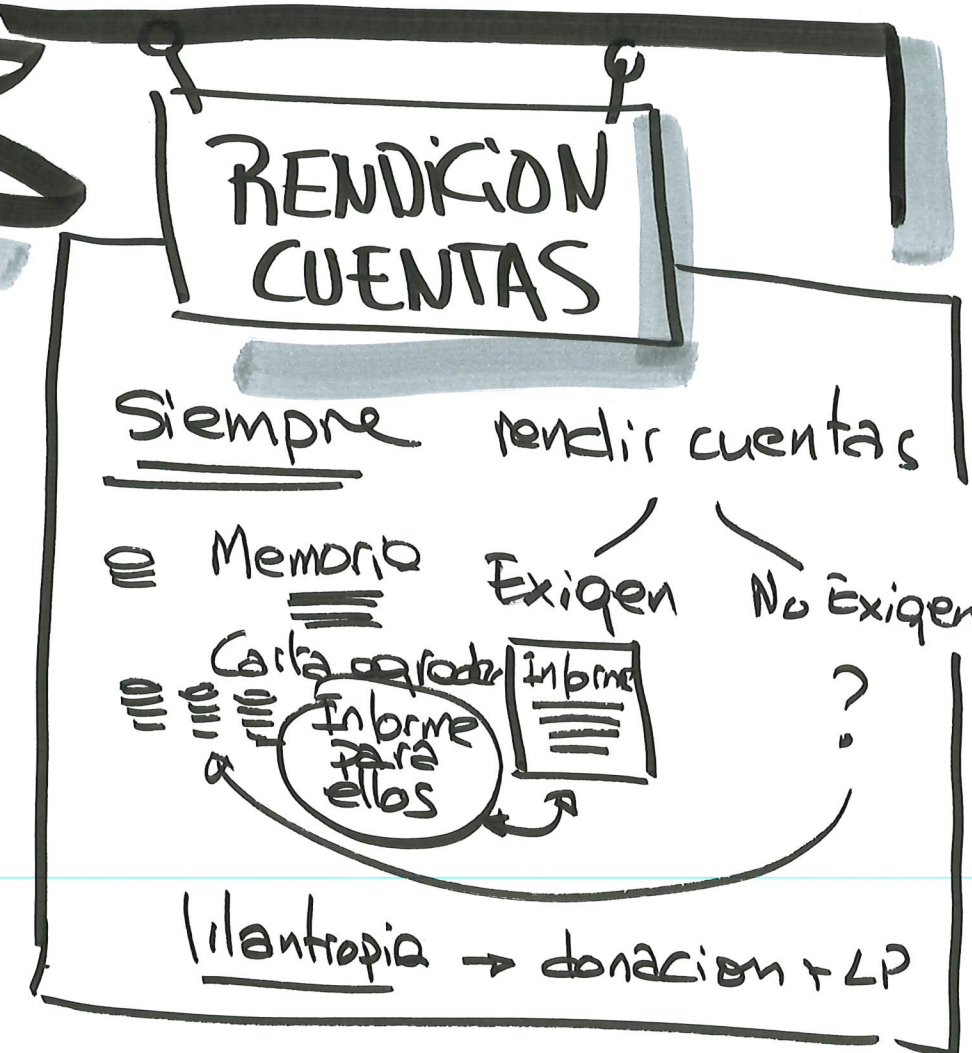
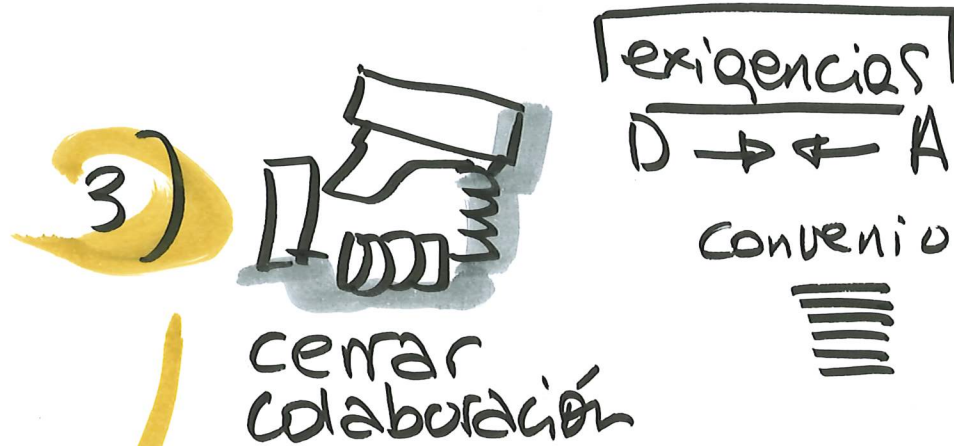
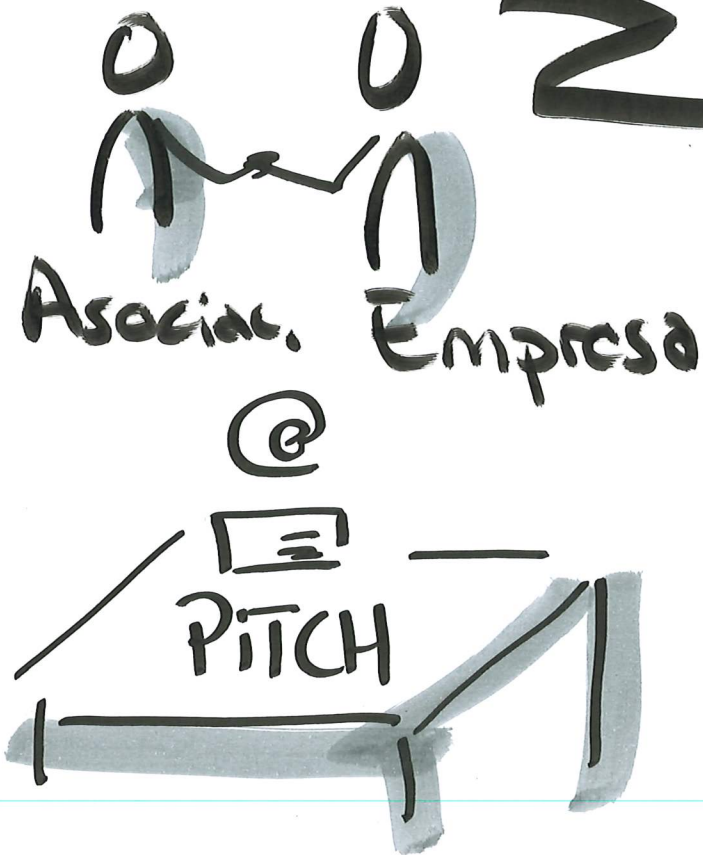


**NEGOCIAR
CONSTRUIR**

relaciones ++ LP
++ fáciles gestiona

FEP

ALIANZAS



1) Correo

Poca atención
Muy preparado
⇒ Mensaje corto
⇒ VÍNCULO !!
beneficio mutuo

Directo
pedir
lugar
bueno

Indirecto
enviando
mi propuesta
completa

2) 2ª CITA

presente proyecto

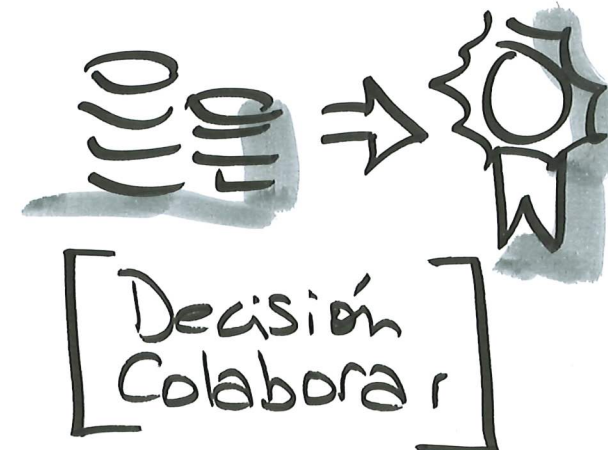
Visual

aclarar
dudas
(posibilidades)

Donante está atento

GANAR
el donante
= Opciones =

tramos donación
"contraprestación"



FEP